

“緊急開催”

受注側・発注側双方で使える考え方、ツールを紹介

価格転嫁促進 実務セミナー



<セミナーの目的>

本セミナーは、価格交渉に携わる担当者さま目線で価格転嫁交渉を進める手順や手法について情報提供を行います。価格転嫁交渉をより円滑に、より活発にするとともに、サプライチェーン全体の付加価値向上を促進することを目的としています。

セミナーでは、取引適正化・価格転嫁の事例と実際に使用したツールの紹介を含めて解説するとともに、より現場のお困りごとに即した情報提供をするために事前質問を募集します。

受注側、発注側の経営者、調達・企画・財務・営業部門の皆様のご参加をお待ちしています。

日時 2024年4月26日(金)15:00~16:00

講師



一般社団法人 日本自動車部品工業会
業務部兼総務部 課長 渡邊 高大 氏

参加方法 【WEB】ZOOMウェビナーによる受講

対象者 経営者
調達・企画・財務・営業部門の皆様

内容

特にこんなことにお困りの方へ

- ・そもそも価格交渉について何から手を付けたらよいかわからない方
- ・価格転嫁交渉に取り掛かっているがエビデンス資料の作成に困っている方
- ・これから価格交渉を受ける可能性があり、対応の事前準備をしたい方

- ・取引適正化・価格転嫁についての基本的な考え方
- ・価格転嫁交渉の好事例について
原材料費、エネルギー価格、物流費、労務費等の転嫁
- ・価格転嫁促進ツールのご紹介
- ・参加者からの事前質問への回答

申込概要

参加費用 無料 先着100名

申込方法 WEBサイトからお申し込みください <https://www.aikeikyo.com/seminar/detail/328/526>
複数名での受講を希望される方は個別にお申し込みください。
(URL及びIDは他の方と共有できません)

申込期限 4/24 (水)

問い合わせ先 愛知県経営者協会 総務・企画部 TEL: 052-221-1931 (担当: 武田)

その他 講義資料及び参加URLにつきましては原則電子送付とさせていただきます。
(講義資料を電子送付で受け取れない方につきましては個別にご相談ください)